

エボリューション Evolut!on

vol.2
2016.10

2016年秋号

特集 **ONE eTRUST** ~ともに作る未来



eTRUST

TOPICS

国土交通省関東地方整備局より、 2工事が連続受賞

国土交通省関東地方整備局荒川下流河川事務所にて、平成27年度優良工事等の事務所長表彰が7月26日に行われ、当社の「H27荒川下流河川敷放送設備他設置工事」(現場代理人 近藤 弾さん/監理技術者 刈屋高志さん)が優良工事として表彰されました。

代表として出席した近藤 弾さんは、「認知度ゼロの状態から、今年度優良工事表彰受賞することができたのも、工事に関わった営業部、工事施工部の技術力、北陸の地で育んだイトラストの力が新転地にて認められたからだと感じています。刈屋さんをはじめとした本店施工部のメインに、大勢の方から応援をいただき、振りかえれば社長の提言にもあった「ONE eTRUST」を体現した現場でした。評価頂いたお客様の期待に更に応えられるように、関東営業所にて引き続き頑張りたいと思います。」と受賞の感想を語りました。



また、翌日の7月27日には、国土交通省関東地方整備局鬼怒川ダム統合管理事務所においても事務所長表彰が行われ、当社の「H27鬼怒川ダム河川情報設備更新工事」(現場代理人・主任技術者 小西 徳明さん)が、工事等功労者表彰を受賞しました。



表彰式に出席した小西さんは、「表彰されると聞いた時は、本当にビックリしました。現場が栃木県の宇都宮市内で、新潟からだと車で片道4時間くらいかかるので、遠地での苦労はいろいろありましたが、監督員とのコミュニケーションは非常に良く、工事もスムーズに進んだと思いますし、追加作業も快諾してこなしたのが良かったのかも知れません。」と受賞の感想を語りました。

ようこそイトラストへ! 今年も海外からインターン1名をお迎えします

経済産業省の国際化促進インターンシップ事業を通じ、スーダン共和国出身でマレーシア留学中のElamin Ahmed Magid Ahmed(呼称:マジッド)さんが10月より当社にいられます。現在29歳、大学で電気通信分野を学ぶマジッドさんは、「日本の高い技術を体感し、将来自国(スーダン)のために役立てたい」と抱負を語っています。12月下旬までの約3か月間、どうぞよろしくお願ひします。



またソリューション開発課の帆刈翔太さんが同じくインターンシップで10月3日よりフィリピン共和国へ。その様子は次号でご報告します!

グリーンカーテン、 今年も大成功! 果実も大人気!

イトラスト本店の正面玄関前に毎年設置されるグリーンカーテン。来訪するお客様から「いつも立派なグリーンカーテンを作られますね!」と褒められる事もしばしば。園芸部代表の大平さちえさんに今年の取り組みについて聞きました。

— 今年の出来栄は?

「今年は、アサガオ、ズズメウリ、ゴーヤ各種、ミニメロン、小玉スイカ、ミニトマトなどを植えましたが、ゴーヤはなんと約150本も収穫できました!小玉スイカは初収穫でしたが、しっかり「スイカ」でした。スイカとメロンは、抽選会を開催するほどの人気です」

— 成功の秘訣は?

「毎年、工事施工部が高所作業車でネットを張ってくれ、新入社員の方にも花壇の土の入れ替えや植栽をお手伝い頂いています。時には育て方のアドバイスや、励ましを頂くことも。皆様のご協力のおかげで今年も立派なグリーンカーテンになりました。いつもありがとうございます!」



長岡まつり業務、 今年も無事に終了しました

前号で特集した長岡まつり業務、今年も無事に終了しました。当社も会場へお越し下さる皆さんが、安全に楽しく観覧できるよう、一丸となって様々な運営のバックアップ業務に力を尽くしました。

今年の大花火大会来場者数は、8/2(火)と8/3(水)の2日間で102万人(長岡まつり協議会発表)と、平日にも関わらず多くの方が長岡花火を堪能しました。

また、今年で6年目となったインターネット中継も盛り上がり、今年は「ニコニコ生放送」(株式会社ドワンゴ)と「FRESH! By AbemaTV」(株式会社サイバーエージェント)が生中継を放送。2日間2社合わせて、約96.5万人の方に花火中継を楽しんでいただいています。



イトラスト社内報 2016年秋号

エボリューション
Evolut!on

発行: 株式会社イトラスト TEL.03-5246-4531 (本社)
[本社] 〒110-0015 東京都台東区東上野4丁目8番1号 TIXTOWER UENO 4F
[本店] 〒940-0871 新潟県長岡市北陽1丁目53番地54
編集: 経営企画室・広報 編集協力: 株式会社アドテイス
本誌記事のお尋ね並びに引用の場合は、お手数ですが経営企画室・広報(本社)までご連絡ください。

ONE eTRUST

特集

～ともに作る未来～

今年4月に社名変更により「株式会社 イートラスト埼玉」が誕生し、8月には「株式会社 イートラスト通建」が新たにイートラストグループの仲間となりました。今、私たちは「ONE eTRUST」のスローガンの元、新しい未来へと前進しはじめました。新しい仲間のご紹介と共にイートラストグループの今と未来をご紹介します。



2017年に10周年を迎えるイートラスト。「ONE eTRUST」のスローガンロゴを小さなピンバッチにしました。デザインは地球を包む10本の指で10年の歳月を表現。それはより良い社会を作る手でもあり、未来へ羽ばたく翼でもあります。「ひとつつになって未来に向かい進化する」私たち社員の胸に光るピンバッチに込められた思いです。

私の新人時代



常務取締役兼フェロー
佐々木 俊郎 ささき・としろう

1957年生まれ。1980年NTTグループの前身、日本電信電話公社入社。浦和統制無線中継所に配属。1999年独立後、2001年に(株)ウェブトゥ設立に参画。その後イトラストへ。2015年より現職。おすすめの山は南アルプス仙丈ヶ岳。大展望が楽しめるカール地形の美しい山で、広いキャンプ場はバス停にも近く、食料もお酒も持ち込めるのがお気に入りポイントだそう。

顔を叩く冷たいもので目覚めました。意識が遠くなり浅い夢を見ていたのです。

目を開くと、満月の月光に照らされた青白く輝く雪結晶が風に舞い、雪に埋もれ倒れた私へと降り注いでいました。気が付くと3000mの山々の稜線は光り輝き、山腹の雪面からは月光が滑り落ち、谷の奥までは光が届かず深い闇。

あまりにも美しい光景に見とれていました。死が近いことも忘れて。すでに寒くもなく、ただただ静寂。不思議と幸福感に包まれた時間だけが流れていました。

1980年3月、電電公社へ入社が決まり学生最後の登山、南アルプス縦走時の出来事です。無事に帰れましたが社会人となる直前から大失敗です。しかし、失敗から得るものは大きく「生かされている」ことへの確信が生まれました。

そしてこれが逆に開き直りとなり、この数年後にはヒマラヤに登るため1ヶ月の休暇申請、当然却下されましたが、結局「クビでもOK」と行ってしまいました。

しかし良き時代、「やんちゃ坊主」はサポーターが多く、帰っても席がありました。その後も馬鹿は止まりません。翌年はアラスカ登山で1ヶ月の休暇申請、もちろん却下。でも少しは大人になり、交渉と妥協が出来るようになりました。登頂は断念し2週間の山麓トレッキングでまた失敗、立ち入り禁止区域への侵入違反で捕まり現地でも迷惑を掛け、後に大きな影響を受ける人に助けられました。

新人時代はいつも誰かに支えられていた時期だったと、今になっ



て思います。それから歳を重ねるにつれ自分や仲間、会社に対して調整し最適解で物事を進められるようになりました。(ウソです。笑)

20代はクビになりそうで、人一倍仕事をしなければなりません。モチベーションは遊び過ぎによる危機感ですが、様々なチャレンジに対し一番のりで手を上げました。無理なことへも挑戦して挫折、この頃の挫折の記憶は朝霧のような淡い宝物です。

大企業でも大声を上げればチャンスが訪れ多くの経験が出来ます。無線回線の置局設計、マイクロ工事、集中監視システムの回路設計からシステム設計まで任せて頂き、様々な分野の勉強をしました。これは40代から土台のように利いてきます。

新人と言われる時期は多少の「やんちゃ」も許されると思います。むしろ、そこからの経験が人生の基礎となります。何事にも挑戦し経験を積むことが大切。ポケモンGOのトレーナーレベルにも似ていますね。(私はまだレベル18)

年齢を重ね気が付いたことがあります。子供の頃、浜の波打ち際で山を作って遊ぶことが大好きでした。山は波で削り取られ、常に補強しないと泡のように消えてしまいます。巨大な山を作っても、翌朝はその痕跡を残すだけでした。実は会社もまた砂山と同じように見えて来ました。

今でも夢を見ます。顔を叩く冷たいものが降って来るのです。目覚めよ!!

目を開くと高山の稜線、青白い月光、雪に埋もれ動けず、あれから長い夢を見ていたのか。いや、まだ夢の中かも知れません。

Evolut!on

vol.2 | 2016年秋号

Contents

- 2 私の新人時代
- 3 特集 ONE eTRUST ～ともに作る未来
TOP座談会／識者に聴く／グループ会社・新営業所紹介／
出張時のお楽しみ! ご当地美味しいもの対決
- 12 TOPICS



(株)イートラスト
代表取締役会長
近藤 一彦



(株)イートラスト
代表取締役社長
酒井 龍市



株式会社 イートラスト通建
取締役副社長
新田 伸司

evolution イートラストは、現在も進化中。

新たな仲間とともに、高い付加価値を生み出す
グループをめざします。

TOP座談会
イートラストグループ
経営陣4人が語る
「ともに作る未来」

得意分野や持ち味が
それぞれ違う！

近藤…イートラストが誕生した10年前をスタートとして、今も進行形で拡張、活性化しているのが、現在の状況だと考えています。

酒井…全社員を合わせると300人ほどの体制になり、拠点も8カ所が増えました。ここ5年くらいの動きを振り返り、ずいぶん歩いてきたなあとしみじみ感じています。

山本…イートラスト埼玉の中で、M&Aが行われてからの3年間を振り返って、「すごくよかったなあ」という話をしていきます。それまでは、「やらなくていいことはやらない」という社風で、「俺の現場は俺がまとめる」という雰囲気当たり前でした。



終始和やかなムードの中、グループの未来を語る4人



株式会社 イートラスト埼玉
代表取締役社長
山本 和利

た。でも、ここ2年間でそこが大きく変わりつつあります。つまり、他人の現場を助けようという意識が芽生えたんです。みんなが驚くような売り上げ目標を立てられるようになったのも、そうした変化があったからこそです。

新田…うちはまだ8月に立ち上がったばかりなので、先ずは軌道に乗せることが大事だと思っ

てがむしろやっています。

酒井…こうして4社が二つになりましたが、それぞれの得意分野や持ち味は全然違うんですね。イートラスト埼玉が電気工事、イートラスト通建が通信工事、そこに元々持っていたモータやポンプの修理技術なども合わさると、本当にいろいろなことができるんです。

近藤…本当にそうなりますね。

酒井…今、世の中全体が無駄を

省く傾向にあります。しかし、中小企業が生き残る道は、「どれだけ付加価値をつくっていくのか」ではないでしょうか。現場に最後まで残って掃除をしている会社は、絶対にお客様に愛されますよ。そこでちょっとした会話がきっかけで、「今度見積もりを持っていきます」といった機会の創出にもつながるはず。そういう付加価値を提供できる体制になってきた、そんなふう

に感じています。

新田…よくわかります。うちには技術力のあるいい人材がそろっていて、うちに頼めばきれいにやってくれるとのお客様からも言われてきました。そこには胸を張ってもいいのかなと思っています。

酒井…通建の持つ特殊技能は貴重ですよ。高さ80mの鉄塔の上に直径3mのパラポナアンテ

ナを付けるとか、そういう技術を持つている会社は本当に少なくなりました。

近藤…グループ内にお互いアドバイスができ、様々な仕事に対応できる体制が整えられる環境があります。こうした活性化を機にいろいろなチャレンジができるようになれば、結果として様々な情報が集まるものです。やっぱり不活性的な状態が一番ダメです。前向きな気持ちでチャレンジしていきたいですね。

お互いを知るための場をもっと増やしていきたい

酒井…近藤会長からチャレンジという話が出ましたが、実は一つのロールモデルとして「風力発電」への取り組みを考えています。風力発電というと、鉄塔を建ててその上に風車と発電機を

設置し、それを電力線でつないで一般家庭に届けるわけですが、これら全部、イートラストでできることなんです。

山本…たしかにそうですね。

酒井…これを一つの象徴として、「イートラストグループが集まる」と、こんないろいろなことができるんだ」ということをわかりやすく伝えていきたいと考えています。そうすれば、よりみんながお互いの仕事を実感できると思っています。

新田…通建としては、基礎部分も土木工事もできますし、地べたからてっぺんまでお任せください！

近藤…基礎工事を通建に任せられるなんて、まだまだ多くの社員は知らないですよ。お互い、知らないことがたくさんあるなあ、話を聞いて感じてほしい。グループ全体でお互いの隠れ



ている力を掘り出していく、そんな努力がもっと必要だと感じました。

酒井…グループの中にどんな人がいるかがわかっています。「これは〇〇さんに声をかければいい」という情報共有ができていただけでも、日々の仕事の仕方は大きく変わるはずですよ。そのためにも、お互いを知ることができる場をもっと大事にしていきたいですし、それを促進していくのがトップの役割でもあると思っています。

山本…実はグループに加わってからはしばらくは、あまりに自由にやらせてもらっていたので、自分たちの存在意義がわからなくなりました。我々がグループにどんな貢献ができていたのかが見えませんでした。だけど、先ほど皆で二つのことをやってくんだというお話を聞いて、その一角になれたんだと嬉しく思いました。



新田…私も同じ気持ちです。

山本…私達は今まで、できることには自信を持って取り組んできたがゆえに、それが他の人にとっては特別な技術なんだと意識したことがなかったのです。皆さんの話を聞いて、うちがお手伝いできることは確実にありそうだと感じました。逆に、うちは電気通信には弱いので、今後は

新田さんに相談できると思うと心強いですね。「引き出し」が増えたような、頼もしい気分です。

酒井…イートラスト埼玉の最もシンボリックな仕事といえば、東京・銀座の中央通の照明ですよ。

山本…はい。日本橋室町から銀座8丁目までの道路照明です。

戦略的視点のM&Aを活用して 組織・部門連携でソリューション力を向上させよ

ビジネス・経営戦略アドバイザー
(事業創造大学院大学客員教授)

上村 孝樹 TAKAKI KAMIMURA

PROFILE

新潟県魚沼市生まれ。青山学院大学経済学部卒業。日本ビジネスコンサルタント(現・日立システムズ)を経て日経マグロウヒル(現・日経BP)入社。「日経コンピュータ」副編集長、「日経情報戦略」副編集長、「日経アドバンテージ」編集長、発行人などを歴任。日経BP退職後は、経済産業省「IT経営百選選考委員会委員長」、事業創造大学院大学・客員教授(中小企業成長戦略担当)などを務める。明治大学総合講座にて講義も担当。



イトラストグループが進めているM&Aですが、結論から言うと将来を見据えた確かな戦略を選択した、と思います。

従来型のM&Aは「足りない部分を補う」または「無駄なものを切り離す」ことに重きが置かれていました。しかし、イトラストは「新しい環境変化に対応する」という視点でM&Aを活用しようとしております。この視点が素晴らしい。

これからは変化への対応力が鈍い組織や企業は、かつての恐竜のように事業が維持できなくなってしまいます。日本、米国、ヨーロッパの先進国での経済成長は20年以上前から減速しており、どうの昔に低成長の時代に入っています。しかし、その中身をよく見てみると、全体では低成長ですが、特に2010年以降、新しい業種・分野が次々に生まれているのです。俗にいう「イノベーション爆発」というものです。大きなチャンスが出現してきています。

新しい市場を獲得するには、既存の事業や技術と新技術を密接に連携させることが重要です。その点、イトラストは先駆けて技術連携に取り組んできています。まず電気分野と無線通信分野の会社が合併、それにITの分野が連携し、さらに通信建設なども組み入れてグループの力を急速に増強しています。これらの組織が素早く協力し連携し合うことができれば、他社に先駆けたソリューションが提案できる。まさに時代が求めるかたちを実現しつつある、というわけです。

このイノベーション爆発の時代では、環境変化への対応を20年、30年と時間をかけて進めていくことを許してくれません。

できるだけ早くキャッチアップしないとダメです。大企業であっても、新しい分野のリソースが揃っていないなんてことはまずありません。結局は外部とのコラボで補わざるを得ません。イトラストのチャンスです。

これまで、大企業は「大きいことはいいことだ」ということで事業・組織の拡大を進めてきましたが行き詰まり「選択と集中」の名のもと、事業の整理を急速に進めています。このため多くの経験のある優れた技術者が市場に放出されている状況です。こういう人的リソースを活用できる受け皿になれるのは、戦略的視点でM&Aに積極的に取り組んできたイトラストのような会社なのです。

今後はグループが力を結集すれば、「ほとんどのニーズに自前で対応できる力」を付けることも可能になるでしょう。社員の皆さん一人ひとりが「私達は協力し合えば何でもできるんだ」という自信、確信を持つことが重要です。

長岡のイトラストが新潟のイトラストとなり、日本の、全国の、そしてグローバルのイトラストになっていくんだという目線で視野を広げていってほしい。そうすれば意識が変わり、行動も変わっていくはずですよ。

環境の変化に対応していくには、常に進化し続けなくてはなりません。イトラストが発信しているキーワード「evolution」です。進化するという気持ちで胸に、経験を積み重ねていけば成功は手の中に入ります。



「ちがやっつたんだよ」という話を、もつともっと全社員が知ることができるようになっていきたいですね。先日、合同の飲み会があったときにこの話をしたら、みんな「ほんとですか!」ってすごくビックリしてました。新潟の田んぼの中の仕事も、銀座の一等地の仕事も、全部うちができるんだよ。そういう情報共有がきっかけで、いろんな可能性も生まれるはずですよ。

グループ化は活性化 し続けるための通過点

近藤.. 今後、挑戦したいことがあればぜひ聞かせてください。
新田.. 正直、まだ具体的なところまで頭が回っていないんです。ただ、今日こうしてお話しさせていただいて、できることは多そうだと手応えを感じています。基礎工事や鉄塔関係の工事も、はたまた設計もできますし、社内には電気工事の経験者も多いので、「何でもこい!」という気持ちです(笑)。今後は、携帯電話の基地局関係の仕事も増えてい



くので、楽しみは広がっています。
山本.. うちはやりたいことがいっぱいありますよ!その前提として考えていることが一つあるのですが、私が最初にイトラストから勉強させてもらったのが、「人を育て、成長していくことが企業の成長につながる」ということでした。正直、埼玉の人員構成は若手とベテランの二極化が進んでいて、その中間がないのです。若いメンバーの育成には力を入れていますが、そうした部分についてもグループの力で相互に補い合っているとありがたいなと思っています。
酒井.. イトラストがイトラストたる存在価値は、「社会貢献」「仕事」であり、力強い社会貢献の仕事をやっているために

は、社員の存在が欠かせません。だから社員一人ひとりが技術をしっかりと身につけながら、力強く働ける環境を整えていきたいと思っています。その結果、グループ化によって新しいチャレンジが増え、結果として成長でき、達成感を得られる。そんな環境にしていきます。
近藤.. そろそろまとめますが、今の状況は到達点ではなく、継続して活性化し続けるための二つの通過点です。ぜひ、これからもポジティブにそこに参加していただきたいです。そういう社風が根付くことで、グループ全体にいい影響を及ぼし、いい人材が育つこともつながると思っています。
新田.. とにかく、うちの技術をイトラスト全体で活用してもらいたいんです。うちとしても、それに見合うだけの技術をもっと身に付けていこうと努力しているかと思っております。グループ全体で集まれば、凄いい力が生まれると思っております。そこにすぐ期待しています。

山本.. 今、二つ取り組んでいるのが、関東営業所との連携です。情報共有を密にして、お互い相談しながら仕事を進められるようになれば、イトラストグループ

の存在意義が関東という場所でももっと大きくなるのかなと感じています。
近藤.. 頼もしいですね!
山本.. あとは、これまで公共事業をメインで様々な仕事をしてきましたが、関わってきた施設や建物のメンテナンスをもっとしっかりやっていきたいと考えています。
酒井.. グループの仲間が増えたこのタイミングで、まずは全社で何ができるのかをしっかりとめていくのが私の仕事。さらにその先には、防災対策や環境対策にしっかりと取り組める土台づくりをし、さらに2020年を目安に、世界中で情報システムの提案ができる体制・仕組みづくりを進めたいと思います。今日はお忙しい中、どうもありがとうございました。



【紹介者】
(株)イトラスト埼玉
 鈴木 紀江さん
 ほんのり山芋の香りが漂う素朴な味

十萬石ふくさや 十萬石まんじゅう



江戸時代の忍藩の石高だった(十萬石)の名前を冠したお饅頭で、さっぱりとしたこしあんがお茶請けに最適。パッケージに記載されている「うまい うますぎる」と言うキャッチフレーズは、世界的な版画家である棟方志功の筆によるものです。

十萬石 行田本店 通販
 埼玉県行田市行田20-15
 1,345円(税込)/10個入

【紹介者】
(株)イトラスト通建
 小林 香織さん
 小腹がすいたときのうれしい味方

みかづき イタリアン



もっちり太麺が特徴の新潟市民のソウルフード。焼きそばにミートソースの定番に加え、店舗ではカレー・ホワイト・トマトツナなど色々なソースが楽しめます(付属の生姜も意外と大事)。冷凍は店舗・オンラインで購入可能!

みかづき イオン新潟東店 通販
 新潟県新潟市東区大形本町3-1-2
 330円(税込)/1ヶ(ミートソース)

【紹介者】
(株)イトラスト 新潟営業所
 鈴木 初枝さん
 どんなお酒にも合うちょっと大人なチョコレート

しよこら亭 麒麟山 大吟醸テリヌショコラ



新潟の地酒「麒麟山」と伊予柑を漬込み、チョコと混ぜ合わせてテリヌのように仕上げた新食感のチョコレートです。値段は少し高めですが、上司へのお土産や自分へのご褒美にもぴったりです!

しよこら亭 本店 通販
 新潟県阿賀野市保田3318-1
 1,890円(税込)/1ヶ

【紹介者】
(株)イトラスト 東北営業所
 長谷川 孝子さん
 なめらかな口当たりとジャンパンのような爽やかさ

一ノ蔵 すず音



スパークリング清酒は、宮城の地酒一ノ蔵で作っているとても飲みやすいお酒です。日本酒が苦手でも「これは飲める〜」という方が多く、ただ今人気沸騰中!素敵な瓶のデザインとネーミングからお土産として買われる方が多いそうですよ。

一ノ蔵 本社 通販 日本名門酒会加盟の酒販店
 宮城県大崎市松山千石字大樫14
 772円(税込)/1本

出張時のお楽しみ!

**ご当地
 美味しいもの対決**

訪問時には是非堪能してほしい
 現地自慢の一品を、イトラスト8拠点
 一同に集めてご紹介いたします。

【紹介者】
(株)イトラスト 関東営業所
 谷口 絢子さん
 箱を開けた瞬間に広がるフルーツの香り

トミゼンフルーツ 彩果の宝石



果物の形をしている色とりどりのゼリーは約30種類もあり、プルンとしてジューシー。使っている素材も世界中から厳選されています。特に私のお気に入り「苺缶」。缶自体もかわいく、ちょっとしたお土産にも喜ばれます。

彩果の宝石 大間木本店(直営店) 通販 百貨店
 埼玉県さいたま市緑区大間木737-3
 1,080円(税込)/1缶

【紹介者】
(株)イトラスト 東海営業所
 加藤 亜由美さん
 さつまいもとフレッシュバターの絶妙なコラボ

若木 ぼてと園



濃厚な甘さとズッシリとした重みが特徴の食べ応えのあるスイートポテトで、静岡県三島市では手土産の定番です。そのまま「バクリ!」と食べるもよし、フォークで少しづつ、ゆっくりに堪能するのもおススメですよ。

若木 中島店 通販
 静岡県三島市中島178-1
 1,400円(税込)/6個入

【紹介者】
(株)イトラスト 長岡本店
 酒井 江利香さん
 和洋折衷が織りなすハーモニー

大阪屋 欧羅巴衣(ユーロパイ)



パイ生地の中に「こしあん」が入っており、洋風と和風の組み合わせが絶妙です。お茶・コーヒー・紅茶などどんな飲み物にも合いますよ。金色のパッケージが豪華なので、よくお土産に利用します。長岡駅のCoCoLoで購入可能です。

大阪屋 CoCoLo長岡店 通販
 新潟県長岡市城内町1-611-1
 1,710円(税込)/10個入

【紹介者】
(株)イトラスト 東京本社
 若月 麻里子さん
 白いごはんやお酒のお供にもぴったり!

酒悦 さばの燻製



口に含んだ瞬間にふわりとした燻製の香りが漂い、さばの脂もたっぷりのった酒悦の一番人気商品。シンプルなパッケージからは想像のつかない深い味わいで、青魚が好きなのは絶対味に入るはず。東京に来た際には是非ご賞味を!

酒悦 上野池之端(本店) 通販
 東京都台東区上野2-7-11
 494円(税込)/1枚



電気設備と通信設備工事の2本柱で 東北地域にネットワークを広げる精鋭部隊



副所長・島崎さん

お話を伺った方

東北営業所所長 佐藤 太さん(電話インタビューで参加)
 東北営業所副所長 島崎 史彦さん

島崎:「東北地区は冬場、雪深いところも多く、どの現場も雪かきから始まる重労働です。また長期の出張になることもあり、大変な中でも地元の良い料理や仕事後の温泉を楽しみに行ったり、明るく取り組むスタッフが多いです。また現場周辺の住民の方や関係各所にも丁寧に対応すると評価されることも多く、お客様から信頼され、このスタッフが来るのならばぜひ!とお仕事をいただくことが

東北地区の現場はどんな特徴がありますか?
 島崎:「東北地区は冬場、雪深いところも多く、どの現場も雪かきから始まる重労働です。また長期の出張になることもあり、大変な中でも地元の良い料理や仕事後の温泉を楽しみに行ったり、明るく取り組むスタッフが多いです。また現場周辺の住民の方や関係各所にも丁寧に対応すると評価されることも多く、お客様から信頼され、このスタッフが来るのならばぜひ!とお仕事をいただくことが

主な業務内容を聞かせてください。
 島崎:「現在東北営業所は9名のスタッフがおります。その中で業務は電力系の工事、それから携帯基地局の工事の2チームに分かれています。電力系の工事は佐藤所長を含め3名、携帯基地局工事は4名が担当しています。特に携帯電話系の工事は昨年よりも多くの工事が来年度まで入っていて、非常に忙しくしています。電力系の工事もお客さまからのお付き合いのあるお客さまからなのですが、カバーするエリアは広く福島から青森までコンスタントに受注しています」

今後の目標や希望は?
 島崎:「携帯基地局の仕事も大事にしながら、マイク無線通信工事のような技術も継承できるようなと思っています。実は通建の新田さんに来ていただき、現場の指導をもらったこともあります。グループ間でのそういう関係も大切にしたいですね」

佐藤:「うちの営業所のスタイルを一言で言うなら、『素早い決断と確実な実行力』です。イトラストグループに合流する前から、イトラストといっしょに仕事をしてきた経緯もあります。これからも一緒に東北エリアの仕事を広げていきたいですね。また、これは本店やイトラスト埼玉さんみたいに元請の工事をやってみたいと思っています」

あります。そんな時、私は営業する必要はないですよ。ありがたいことです(笑)」

「天候が厳しい中で作業を終えて戻ってきたスタッフの顔を見ると本当に私もホッとします。出張先での美味しいものの話などを気さくに話してくれて、皆仲がよいですよ(事務・長谷川さん)」

WORKS

PROFILE

所在地/宮城県仙台市
 社員数/9名

2016年6月に合流。(株)イトラスト東北営業所としてスタートした。福島から青森まで広範囲な東北エリアをカバーし、時には新潟など他地域の現場でも活躍中。



- 1 電柱金物取付作業。高所作業は得意とするところ。
- 2 鉄塔点検作業。携帯基地局チームによる作業。
- 3 盤加工。事前に丁寧な加工をすることで現場での効率をアップ。